

Conseiller.ère commercial.e vente (H/F) – contrat d'apprentissage

Situé dans une ville attrayante, en bord de mer et à 60 km de Nantes, Silène se positionne comme un **baillieur social engagé et actif pour le bassin nazairien.**

Nous proposons de nombreux métiers réunis autour de nos 3 valeurs : **la PROXIMITÉ, le TERRITOIRE et l'ENGAGEMENT.**

Nous avons tous le même objectif « Agir ensemble pour concevoir et gérer des lieux de vie de qualité au cœur de notre territoire ».

Nos 200 collaborateurs sont engagés autour des trois ambitions de notre projet stratégique CAP 2026 :

- **développer la capacité de Silène à loger,**
- **améliorer la qualité de vie des habitants,**
- **renforcer la transversalité et la coopération.**

Envie de contribuer ? Rejoignez-nous !

Sous le soleil (ou presque de la côte Atlantique), à deux pas de la mer, vous intégrerez la Direction clientèle, sous la responsabilité du Responsable du Pôle Vente et Commerces.

Votre mission (si vous l'acceptez) :

- Accompagner nos clients dans leur projet immobilier avec enthousiasme, rigueur et bienveillance.

Le poste à temps plein et localisé sur St Nazaire (44).

VOS MISSIONS AU QUOTIDIEN:

- Boostez la visibilité et la vente de nos logements sur St Nazaire Agglomération et la presqu'île Guérandaise : anciens, neuf (accession à la propriété) et terrains à bâtir.
- Commercialisez des locaux commerciaux et professionnels en location.
- Participez à l'organisation des actions de prospection variées : téléphonique, porte à porte, salons, communication interne et prospection entreprise...

À PROPOS DE SILÈNE :

Depuis près de 100 ans, Silène, office public de l'habitat, construit, rénove et gère plus de 10 000 logements sur 13 communes de Loire-Atlantique. Un acteur de référence sur le bassin nazairien qui a su accompagner sa reconstruction, son développement et depuis plusieurs années sa mutation. Silène, c'est aujourd'hui près de 200 salariés en CDI !

- Assurez un processus de vente complet : de la découverte du besoin du prospect jusqu'à la conclusion de la vente.

VOTRE PROFIL :

Vous avez le sens du contact, la fibre commerciale et vous voulez vous investir dans une mission qui a du sens ? Venez partager vos compétences et vos idées pour faire connaître Silène en tant qu'acteur de l'accession !

Vous êtes en formation Bac +2/Bac +3 en commerce, immobilier ou équivalent.

Vous avez le sens de l'écoute, une belle aisance relationnelle, et vous savez conclure une vente comme personne.

Vous maîtrisez les réseaux sociaux et les outils web (création de contenu, annonces, vidéos).

Vous êtes motivé.e, dynamique et toujours partant.e pour apprendre.

Permis B obligatoire (parce que bouger, c'est aussi notre quotidien).

CE QUE VOUS ALLEZ ADORER CHEZ NOUS :

- Un job qui a du sens : aider les clients à trouver le bon logement.
- Une équipe sympa et à taille humaine,
- Un cadre de travail agréable (la mer à deux pas, oui oui !)

CE POSTE VOUS INTÉRESSE ?

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation par mail, sous la référence recrutement Conseiller.ère commercial.e vente en alternance, à recrutement@silene-habitat.com

À PROPOS DE SILÈNE :

Depuis près de 100 ans, Silène, office public de l'habitat, construit, rénove et gère plus de 10 000 logements sur 13 communes de Loire-Atlantique. Un acteur de référence sur le bassin nazairien qui a su accompagner sa reconstruction, son développement et depuis plusieurs années sa mutation. Silène, c'est aujourd'hui près de 200 salariés en CDI !